



Advies

In het kader van trainingsopdrachten biedt PACO ook toegevoegde waarde op het vlak van adviezen (consulting).

Onze adviesopdrachten situeren zich op het strategisch-conceptuele, tactisch-organisatorische en/of operationeel- implementatie niveau.

Enkele domeinen waarin wij actief zijn:

- Opbouw van een strategisch Sales & Marketing plan
- Begeleiden van culturele veranderingen en sensibilisatie programma's
 - kwaliteit & bedrijfscultuur
 - Missie, Visie & Waarden
 - klantenzorg: audit, klachtenbehandelingsysteem enz..
 - empowerment
- Management of Change

Enkele modellen als inspiratie:

- 7S- model van Mc Kinsey
- Change components of PACO
- Visgraat van Ishikawa
- SWOT-analyse
- Force Field analyse
- Balance Sheet
- Criteria rating form
- Polarity tool
- Gantt chart